



КОНСТАНТИН ГРИГОРЕНКО

Тренер по продажам

ПРОФИЛЬ

Привет , меня зовут Константин. Занимаюсь продажами всю свою жизнь. Начиная от кухонных ножей заканчивая высокотехнологичными решениями по безопасности. Сейчас работаю в международной корпорации с оборотом свыше 18 млрд долларов. Представляю компанию в 7 странах. Мне нравится в продажах то, что я помогаю людям найти нужные им решения. Опираясь на широкий опыт и знания готов помочь вам повысить ваши компетенции в продажах.

КОНТАКТ

PHONE:
+72 52 89 821

WEBSITE:
Konstantin.grigorenko.eu

EMAIL:
Konstantin528921@gmail.com

ХОББИ

саморазвитие
кайтсёрфинг\суп\бокс
психология
путешествия

ОБРАЗОВАНИЕ

Основное образование

Ласнамяэская Русская Гимназия

Учебный период: 1987-1999

Высшее образование

University Nord степень магистра

Основная специальность: 2006 - 2007, право

Sotsiaal-
Humanitaarinstituut Бакалавр

Основная специальность: 2001 - 2005, право

НАВЫКИ



Курсы и тренинги

Vita Tiim MTÜ– Летняя школа Андрагогики

Тема: Обучение взрослых, в 2020 году, 180 часов

Игры Рызов - академия переговоров

Тема: Эволюция продаж, в 2020 году, 80 часов

Игры Рызов - академия переговоров

Тема: переговоры с монстрами, в 2020 году, 40 часов

Спикер на пике

Тема: публичное выступление 1 и 2, в 2020 году, 60 часов

Avigilon

Тема: ACM access control, в 2018 году, 30 часов

Avigilon

Тема: ACC videomanagment, в 2017 году, 30 часов

SMM Damir Halilov

Тема: Bussiness Trainer, в 2017 году, 10 часов

APC

Тема: Bussiness Trainer, в 2017 году, 100 часов

APC

Тема: NLP praktik , в 2017 году, 100 часов

DVTEL

Тема: Security management system, в 2011 году, 40

Jablotron solutions

Тема: wireless systems , в 2011 году, 45 часов

ETEL

Тема: Turvatehnik 3, в 2010 году, 40 часов

Дополнительная информация: kutsetunnistus 045552

EKHHL

Тема: Kinnisvara korrashoiu baaskoolitus, в 2008 году, 64 часов

ELTRON

Тема: Innerrange Concept, в 2006 году, 10 часов